

Medior Private Capital Manager

Bouw relaties. Begrijp kapitaal. Groei mee met Finker.

Een goede Medior Private Capital Manager kan op veel plekken werken. De vraag is waar je werkelijk iets kunt toevoegen — én van wie je on the job het meeste kunt leren.

Functies bij organisaties die al tientallen jaren gewend zijn om met eigen kapitaal te ondernemen, investeren en risico te nemen, komen niet vaak beschikbaar. **De mensen achter Finker bouwen en ontwikkelen al 29 jaar ondernemingen.** Daarnaast zijn zij 29 jaar actief in de internationale beurswereld, 28 jaar in vastgoedbeleggingen, handel en ontwikkelingen en 19 jaar in vastgoedfinancieringen.

Die ervaring is niet opgebouwd vanaf de zijlijn. We zijn gewend om met ons eigen geld te handelen, te investeren en beslissingen te nemen. Om ons heen staat een ervaren team van financiële en fiscale specialisten. Daardoor leer je bij Finker vooral in de praktijk: door transacties te beoordelen, ondernemers te spreken en samen beslissingen te nemen over echt kapitaal.

€500M+

aan vastgoedfinancieringen
gerealiseerd

50%

eigen kapitaal bij gezamenlijke
financieringen

NL + EU

Nederland kernmarkt;
daarnaast ES, PT en FR

0%

default

Wat we doen

Finker verstrekt tijdelijke vastgoedfinancieringen aan professionele vastgoedondernemers. Nederland is onze kernmarkt. Op kleinere schaal financieren we daarnaast in Spanje, Portugal en Frankrijk. We werken aan situaties waarin snelheid, maatwerk en een scherpe beoordeling van risico, rendement en exit bepalend zijn.

Tijdelijke handelsfinancieringen • Ontwikkelfinancieringen • Tijdelijke beleggingsfinancieringen • Herstructureringsfinancieringen • Bouwfinancieringen

Geen standaardproducten, maar oplossingen die passen bij de transactie, de ondernemer en het onderliggende vastgoed. Als Private Capital Executive leer je daardoor niet alleen een financieringsvraag commercieel te begeleiden, maar vooral de economische logica achter een deal te begrijpen.

We investeren zelf mee

Dat is een wezenlijk onderscheid ten opzichte van veel andere financiers en direct lenders in de markt. We structureren niet alleen financieringen voor anderen; we zetten zelf substantieel kapitaal aan het werk en dragen daadwerkelijk financieel risico.

Voor een deel van onze financieringen werken we samen met een zorgvuldig opgebouwde, selecte groep down-to-earth ondernemers en investeerders met minimaal €1 miljoen vrij belegbaar vermogen.

Vermogende mensen die geen behoefte hebben aan ingewikkelde verhalen, maar aan transparantie, inhoud en duidelijke belangen. Wanneer we samen investeren, participeert Finker altijd voor 50% met eigen kapitaal.

Ons kapitaal staat naast dat van onze investeerders. Daardoor kijken we naar iedere transactie alsof het ons eigen geld is — want dat is het ook.

Jouw rol

Je bouwt duurzame relaties met vastgoedondernemers, intermediairs en andere professionele partners.

Je begrijpt wat een ondernemer probeert te bereiken, herkent commerciële kansen en weet inhoud, snelheid en commitment te combineren.

- Je ontwikkelt nieuwe relaties en bouwt bestaande relaties verder uit in Nederland.
- Je bouwt daarnaast, passend bij onze activiteiten, actief netwerk en relaties op in Spanje, Portugal en Frankrijk.
- Je bent zichtbaar in de markt en bezoekt vastgoedbeurzen, netwerkbijeenkomsten, diners en relevante events — in Nederland én waar relevant internationaal.
- Je investeert bewust tijd in relaties, ook wanneer een afspraak of evenement buiten reguliere kantooruren valt.
- Je volgt kansen snel én zorgvuldig op en maakt afspraken concreet.
- Je brengt ideeën in voor nieuwe commerciële mogelijkheden en ontwikkelt samen met ervaren professionals nieuwe financierings- en investeringsproducten.
- Je speelt vanaf het begin een zichtbare rol in de verdere groei van de Finker Groep.

Geen 9 tot 5. Wel volledige toewijding wanneer het telt.

Vastgoed en ondernemerschap houden zich niet altijd aan kantooruren. Een financiering kan op een cruciaal moment om snel handelen vragen. Een klant kan duidelijkheid nodig hebben die niet tot morgen kan wachten. Op die momenten willen we dat je er bent: bereikbaar, assertief en oplossingsgericht.

We zoeken iemand die niet meedoet om mee te doen. Je kiest voor Finker omdat je wilt winnen — resultaat wilt boeken, jezelf wilt ontwikkelen en samen met sterke mensen iets wilt opbouwen dat ertoe doet. Maar winnen betekent bij Finker nooit winnen ten koste van een ander. Het klantbelang staat voorop. We streven naar een echte win/win: voor de vastgoedondernemer, voor het ingezette kapitaal en voor Finker.

Intern geldt dezelfde mentaliteit. We kennen geen onnodige hiërarchie: het beste idee wint. Goede ideeën worden niet eindeloos besproken, maar — als ze inhoudelijk kloppen — snel uitgevoerd. We behandelen elkaar met respect en begrijpen dat een goede samenwerking geven én nemen is. Commitment en een gezonde balans tussen werk en privé horen voor ons bij elkaar.

GROEI MEE MET FINKER

Deze functie is geen eindstation. Als je inhoudelijk groeit, een waardevol netwerk opbouwt, sterke transacties realiseert en aantoonbaar bijdraagt aan Finker, kun je doorgroeien naar Senior Private Capital Executive. Voor mensen die op langere termijn uitzonderlijke waarde creëren, bestaat uiteindelijk de mogelijkheid om Partner te worden.

PRIVATE CAPITAL EXECUTIVE → SENIOR → PARTNER

WAT JE VAN FINKER MAG VERWACHTEN

- €4.500 tot €5.500 bruto per maand op basis van fulltime, afhankelijk van ervaring en kwaliteiten.
- Een aantrekkelijke bonusregeling.
- 28 vakantiedagen per jaar.
- Een auto van de zaak.
- De mogelijkheid om pensioen op te bouwen.
- Bij je start een persoonlijk gesprek met een financieel planner op kosten van Finker.
- Dagelijkse toegang tot ervaren ondernemers, financiers en financiële en fiscale specialisten.

- Veel vrijheid, verantwoordelijkheid en ondersteuning om van jouw rol een succes te maken.

Wie zoeken we?

Je hebt commerciële ervaring en wilt inhoudelijk, commercieel en persoonlijk verder groeien. Ervaring in vastgoed of financiële dienstverlening is waardevol, maar intelligentie, nieuwsgierigheid, integriteit en commerciële drive vinden we minstens zo belangrijk.

- Je bouwt gemakkelijk relaties op en haalt oprecht voldoening uit het helpen van klanten.
- Je bent assertief, reageert snel en neemt zelfstandig initiatief.
- Je bent commercieel scherp, maar nooit opportunistisch.
- Je wilt begrijpen wat je aanbiedt voordat je het verkoopt.
- Je doet wat je belooft en bent bereikbaar wanneer het er echt om draait.
- Je zoekt een fulltime rol van vijf dagen per week en wilt je daadwerkelijk verbinden aan Finker.
- Je wilt winnen — maar altijd met het klantbelang voorop en met oog voor duurzame win/win.

Interesse?

Misschien zit je op dit moment prima waar je zit. Dat begrijpen we. Maar als je wilt werken in een omgeving waar je dagelijks on the job leert van mensen met tientallen jaren ervaring, met echt kapitaal werkt en een belangrijke rol kunt spelen in de verdere groei van Finker, maken we graag kennis.

Niet voor een traditioneel sollicitatiegesprek. Eerst gewoon een goed gesprek tussen professionals.

Reacties: info@finker.nl | ter attentie van Wendy Westphal